

## Bornes pour Véhicule Electrique : annonce d'une Joint-Venture avec le chinois Star Charge...

Le 3 mai, en pleine période de ponts et de congés, la direction a convoqué en urgence le CSE Central en réunion extraordinaire concernant un projet de Joint-Venture (JV) avec Star Charge, le partenaire Chinois de Schneider Electric sur les bornes de Véhicules Electriques.

Cette 1<sup>ère</sup> réunion qui dressait le contour de l'activité PROSUMER concernée par la JV a été suivie d'une 2<sup>ème</sup> réunion le 16 mai. Le processus se terminera par un CSE Central prévu le 20 juin, en parallèle de CSE sur Grenoble et ACS-RP, seuls sites concernés par cette opération.

### JOINT-VENTURE ET RÉORGANISATION DES ÉQUIPES...

RENTREZ LA-DEDANS, ON VERRA BIEN...



**Une majorité d'élus étaient absents aux CSE, une partie des salariés étaient en congés... un contexte et des conditions d'information qui inquiètent tout le monde !**

### Stratégie : Une suite logique ou un abandon du marché ?

Après des années d'hésitations, des Aller/Retour sur « *on garde, on ne garde pas* », des offres ne répondant pas ou peu au marché (faites en interne ou en négoce), Schneider, qui considère ce marché comme stratégique, s'adosse aujourd'hui sous forme de JV à un partenaire chinois Star Charge dans laquelle Schneider est majoritaire à 51%.

Star Charge fournit déjà à Schneider en Brand Labelling des bornes électrique DC « *made in China* ». L'entreprise, déjà présente sur le marché européen, propose des solutions incluant des solutions pour le solaire (onduleurs et

stockage batteries)... que Schneider ne possède pas dans son offre actuelle.

Mais que cache cette JV ? Une véritable recherche de complémentarité et de synergie pour rattraper le temps perdu ou la volonté de désengager les équipes françaises ?

À ce stade, **FO** reste prudent et vigilant sur l'issue du projet sur son volet R&D, Marketing et Commercial, et extrêmement inquiet sur le volet industriel qui concerne principalement le site des Agriers. En termes de R&D, se posera donc la question sur la

répartition des projets des nouvelles gammes Europe-Chine et la notion de MultiHUB rudement défendue par la Direction : Chine pour Chine et Europe pour Europe !!

**Mais dans un marché extrêmement dynamique et concurrentiel, et face à des fabricants ultra compétents et compétitifs, l'avenir des bornes 100% Schneider « made in France » est-il viable à moyen terme ? ?**

**Et que se passera-t-il pour les salariés si les ventes de Schneider ne progressent pas après cette JV ?**

### Une Joint-Venture centrée sur l'Europe-Chine...

Cette JV est centrée exclusivement sur l'Europe et la Chine mais fournira également en gammes de produits le marché international (hors le marché NAM /US qui reste indépendant sur leur zone).

Elle devrait voir le jour au 1<sup>er</sup> novembre 2024, et qui se traduira alors par la bascule des **69 salariés grenoblois concernés** sous contrats SEI au travers de mobilité interne ou autre...

La JV composée de salariés Schneider et Star Charge aura un effectif de 138 personnes réparties sur l'Europe (principalement France et Allemagne) sur les métiers R&D, Marketing et 48 salariés en Chine.



## Une Joint-Venture centrée sur l'Europe-Chine... (suite)

L'activité commerciale de Schneider reste indépendante et aura délégation des ventes dans chaque pays...

Mais quelle sera la perception du réseau commercial et des clients sur du 100% « made in China » ?

Quelle sera la relation entre commerciaux Schneider et Star Charge dans les pays (France et Allemagne notamment) ?

Beaucoup d'interrogations, peu de pistes de réponses...

## Un impact social coté Grenoble qui reste à mesurer à court terme

Coté Line of Business (LoB) l'ensemble des salariés grenoblois présents à la date du 1<sup>er</sup> novembre sont transférés dans la JV. Pour autant, des mobilités dans SEI/SEF restent possibles avant et après cette date !!

La direction note qu'il n'y aura aucun impact pour les salariés transférés, ni mobilités forcées, et

s'engage à respecter les règles légales concernant : les accords groupe ou SEI/SEF, les nouvelles représentations du personnel, les renégociations nécessaires pendant une période de 15 mois, les aspects prévoyance, santé, retraite supplémentaires, etc... Les salariés coté GSC (Agriers ou Privas) ne sont pas concernés par ce projet.

**A ce stade, inutile de noircir le tableau, mais FO veillera à l'engagement de la Direction sur tous ces points et souhaite que les salariés ne soient pas encore embarqués dans un bateau sans réelle destination !**

## Des inquiétudes plus fortes sur l'activité industrielle (GSC)

Dédiée uniquement au marché des bornes AC, la situation de la partie industrielle est essentielle pour FO : quel peut être l'avenir pour Les Agriers et dans une moindre mesure pour Privas dans cette nouvelle JV ?

Vos élus FO ont donc interpellé la Direction lors du CSEC du 16 mai sur l'aspect industriel...

La seule réponse apportée que ce soit pour la partie production ou impacts carbone : « *pas d'impact sur les activités industrielles* »... cela n'est pas suffisant !!

Nous attendons rapidement le positionnement du territoire et de GSC sur ce sujet :

• Quid des productions actuelles aux Agriers et de EVCE (logiciel MAGELIS) sur Privas ?

• Précurseur dans l'industrialisation des bornes, fort de ses compétences, ressources et moyens en ELN, quelle sera la place des Agriers dans le dispositif industriel pour la JV et donc de la répartition des productions entre Europe et Chine ?

• Où sont les engagements de Laurent BATAILLE sur le « made in France » ?

• Dans quel cadre la JV va-t-elle s'inscrire vis-à-vis de la régionalisation et du grand projet « Power of 2 » ?

• Que deviennent les beaux engagements de Schneider sur l'aspect décarbonation visant à limiter les transferts entre zones géographiques (Asie-Europe) ?

• Au-delà, quelles potentialités d'un centre d'adaptation (incluant le SAV) international en Europe ?

• Le site des Agriers porte les compétences et savoir-faire sur cette activité industrielle, unique en Europe. Personne ne comprendrait que Schneider ne décide pas de faire avec ce site plutôt que de faire en Europe de l'Est ou remplir des containers venus d'Asie...

**FO est prêt à négocier les conditions pour permettre que le site des Agriers devienne un centre d'adaptation et de fabrication pour les bornes de recharge pour la Région Europe.**

**FO s'inscrit dans la politique de réindustrialisation de la France et accompagnera tous les salariés concernés. Car une fois de plus, rien ne justifie que des salariés français de Schneider soient encore abandonnés sur l'autel des profits et de la rentabilité !!**



## Electric Vehicle Charging Stations: Announcement of a Joint Venture with China's Star Charge...

On May 3<sup>rd</sup>, in the middle of the bridge and holiday period, the management convened an emergency meeting of the Central Works Council for an extraordinary meeting concerning a joint venture (JV) project with Star Charge, Schneider Electric's Chinese partner on Electric Vehicle charging stations.

This 1<sup>st</sup> meeting, which outlined the PROSUMER activity concerned by the JV, was followed by a 2<sup>nd</sup> meeting on 16 May. The process will end with a Central CSE scheduled for 20 June, in parallel with the CSE in Grenoble and ACS-RP, the only sites concerned by this operation.

**A majority of elected officials were absent from the CSE, some of the employees were on leave... A context and information conditions that worry everyone!**

JOINT-VENTURE AND REORGANIZATION OF TEAMS...

GET INTO THAT, WE'LL SEE...



### Strategy: A logical continuation or an abandonment of the market?

After years of hesitation, back-and-forth on "we keep, we don't keep", offers that do not respond to the market (made internally or in trade), Schneider, which considers this market to be strategic, is now backed by a Chinese partner Star Charge in the form of a JV in which Schneider has a 51% stake.

Star Charge already supplies Schneider with "made in China" DC charging stations under Brand Labelling. The company, already present on the European market, offers solutions including solutions for solar energy (inverters and battery storage)... which Schneider does not have in its current offer.

But what is this JV hiding?

A real search for complementarity and synergy to make up for lost time or the desire to disengage French teams?

At this stage, **FO** remains cautious and vigilant about the outcome of the project on its R&D, Marketing and Commercial aspects, and extremely concerned on the industrial side, which mainly concerns the Agriers site. In terms of R&D, the question will therefore arise on the distribution of projects for the new Europe-China ranges and the notion of MultiHUB rudely defended by the Management:

China for China and Europe for Europe!!

**But in an extremely dynamic and competitive market, and faced with ultra-competent and competitive manufacturers, is the future of 100% Schneider terminals "made in France" viable in the medium term?**

**And what will happen to employees if Schneider's sales do not increase after this JV?**

### A Joint Venture focused on Europe-China...

Cette JV est centrée exclusivement sur Europe and China, but will also supply product ranges to the international market (excluding the NAM/US market, which remains independent in their area).

It should see the light of day on November 1, 2024, and which will then result in the switch of the **69 Grenoble employees concerned** to SEI contracts through internal mobility or other...

The JV, made up of Schneider and Star Charge employees, will have a workforce of 138 people spread over Europe (mainly France and Germany) in R&D and Marketing and 48 employees in China.



## A Joint Venture focused on Europe-China... (continued)

Schneider's commercial activity remains independent and will have sales delegated in each country...

**But what will be the perception of the sales network and customers on 100% "made in China"?  
What will be the relationship between Schneider and Star Charge sales representatives in the countries (France and Germany in particular)?  
Many questions, few answers...**

## A social impact on Grenoble that remains to be measured in the short term

On the Line of Business (LoB) side, all Grenoble employees present on November 1 are transferred to the JV. However, mobility in SEI/SEF remains possible before and after this date!!

The management notes that there will be no impact on the transferred employees, nor forced mobility, and undertakes to comply with the legal

rules concerning: group or SEI/SEF agreements, new staff representations, necessary renegotiations for a period of 15 months, supplementary provident, health, pension aspects, etc. Employees listed on the GSC (Agriers or Privas) are not affected by this project.

**At this stage, there is no need to blacken the picture, but FO will ensure the commitment of the Management on all these points and hopes that the employees are not yet embarked on a boat with no real destination!**

## Stronger concerns about industrial activity (GSC)

Dedicated solely to the AC charging station market, the situation of the industrial part is essential for **FO**: what can be the future for Les Agriers and to a lesser extent for Privas in this new JV?

Your **FO** elected representatives therefore questioned the management at the CSEC meeting on 16 May on the industrial aspect...

The only answer given, whether for the production or carbon impact part: "no impact on industrial activities"... This is not enough!!

We are waiting for the position of the territory and GSC on this subject as soon as possible:

What about the current production at Les Agriers and EVCE (MAGELIS software) on Privas?

As a pioneer in the industrialisation of terminals, with its skills, resources and means in ELN, what will be the role of Agriers in the industrial system for the JV and therefore in the distribution of production between Europe and China?

Where are Laurent Bataille's commitments on "made in France"? What is the framework for the JV with regard to regionalisation and the major "Power of 2" project?

What will happen to Schneider's fine commitments on the decarbonization aspect aimed at limiting transfers between geographical areas (Asia-Europe)? Beyond that, what is the potential of an international adaptation centre (including after-sales service) in Europe?

The Agriers site carries the skills and know-how of this industrial activity, unique in Europe. No one would understand if Schneider did not decide to do with this site rather than do it in Eastern Europe or fill containers from Asia...

**FO is ready to negotiate the conditions to allow the Agriers site to become an adaptation and manufacturing centre for charging stations for the European Region.**

**FO is part of France's reindustrialization policy and will support all the employees concerned. Because once again, there is no justification for French employees of Schneider to be abandoned on the altar of profits and profitability!!**

